

L'expression de l'opposition et de la concession

I – DEFINITIONS

- On parle d'**opposition** quand **deux faits sont opposés sans présenter de contradiction**.
Ex : *Louis XIV vivait à Versailles, alors que Louis XIII habitait le Louvre.*
- On parle de **concession** quand **deux faits coexistent tout en étant contradictoires et logiquement incompatibles**.
Ex : *Bien qu'il soit comblé de richesse, il se sent pauvre.*
Exprimer une concession fait partie de la stratégie argumentative : on admet dans un premier temps que son adversaire a raison sur un point, puis on émet une objection pour réfuter l'argument de l'adversaire.
Ex : *Une guerre, bien qu'elle constitue parfois une solution efficace, ne doit être engagée qu'en dernière extrémité.*
- La différence entre opposition et concession étant parfois subtile, on peut parler d'opposition dans tous les cas.

II – LE LIEN D'OPPOSITION EXPLICITE

L'opposition est explicite quand elle est marquée par un lien grammaticale. On utilise :

- 1 – La **subordonnée conjonctive circonstancielle** introduite par une conjonction ou une locution
 - a) **tandis que, alors que, même si, cependant que ... + indicatif**
Ex : *Le roi s'entourait de courtisans alors qu'il préférerait être seul.*
 - b) **au lieu que, bien que, sans que, loin que, quoique, quel que soit, qui que, quoi que + subjonctif**
Ex : *Quelle que fût la saison, Versailles était en fête.*
 - c) **alors même que, quand, quand bien même ... + conditionnel**
Ex : *Quand bien même je serais roi, je vivrais sans luxe.*
- 2 – Une **proposition subordonnée introduite par que en corrélation avec un terme détaché en tête de proposition** : si... que, tant ... que, tout ... que, quelque ... que, qui ou quoi suivi du relatif que (quoi que s'emploie surtout après les verbes faire, dire et advenir) Les verbes sont au subjonctif.
Ex : *Si grands que soient les rois, ils sont ce que nous sommes.*
- 3 – Une proposition indépendante coordonnée par une **conjonction de coordination (mais, or) ou un adverbe de liaison (pourtant, cependant, par contre, néanmoins, en revanche)**
Ex : *Il fuit le tumulte des villes, mais / pourtant il n'est occupé qu'à faire parler de lui.*
- 4 – Un **groupe nominal** introduit par une préposition : malgré, en dépit de, au lieu de, loin de, à l'inverse de ...
Ex : *Malgré / en dépit de ses nombreux courtisans, le roi est un homme seul.*
- 5 – Un **infinitif** introduit par une préposition : loin de, au lieu de, pour, sans ...
Ex : *Loin de faire confiance à ses ministres, il s'en défie.*

III – LE LIEN D'OPPOSITION IMPLICITE

L'opposition implicite se manifeste par différents moyens :

- 1 – La **juxtaposition** de deux mots, de deux groupes nominaux, deux propositions.
Ex : *Le roi dort, les courtisans complotent.*
- 2 – Une **proposition subordonnée relative entre virgules** pour exprimer une idée d'opposition.
Ex : *Le roi, qui aime sa religion, en refuse les rigueurs.*
- 3 – Un **participe présent**, un **gérondif** parfois renforcé par tout ou même, un **participe passé**, un **adjectif**.
Ex : *Le ballet terminé, les courtisans ne se résignaient (cependant) pas à partir. (subordonnée participiale)
(Même) en aimant les victoires, il craint de voir un bon général à la tête de ses troupes. (gérondif)
Puissant, le roi est vulnérable. (adjectif épithète détachée)*

IV – L'OPPOSITION DANS LES TEXTES

- L'argumentation utilise la concession et l'opposition en deux étapes :
 - On commence par **concéder, c'est-à-dire abandonner à son adversaire un point de discussion** de son propre gré. On admet, on cède sur un des points en discussion. Le mot clé de la concession est **certes** ou **oui mais ..**
 - On **réfute ensuite le point de vue ou la thèse de l'autre en lui opposant un argument plus fort**. Le mot clé de l'opposition est **mais**.
Ex : *Certes la construction du palais de Versailles a occasionné d'énormes dépenses, mais il est maintenant une source de revenus considérables grâce au tourisme.*
- Ce type d'argumentation demande de hiérarchiser les arguments : on cède sur un point accessoire (= secondaire) pour mieux ensuite s'opposer avec un argument plus fort.